

## Спрос на российские технологии на внешних рынках растет

Институт статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) НИУ ВШЭ представляет данные о внешней торговле технологиями в России, характеризующие уровень конкурентоспособности страны на глобальных рынках интеллектуальной собственности и услуг технологического характера.

Объемы российского экспорта и импорта технологий в текущих ценах выросли за 2001–2020 гг. соответственно в 18.8 и 12.2 раза, превысив в 2020 г. 4.5 и 4.8 млрд долл. (рис. 1). Суммарный внешнеторговый оборот технологий в России составил 9.4 млрд долл., достигнув максимального значения за двадцатилетний период.

Рис. 1. Динамика экспорта и импорта технологий в России (млн долл. США)



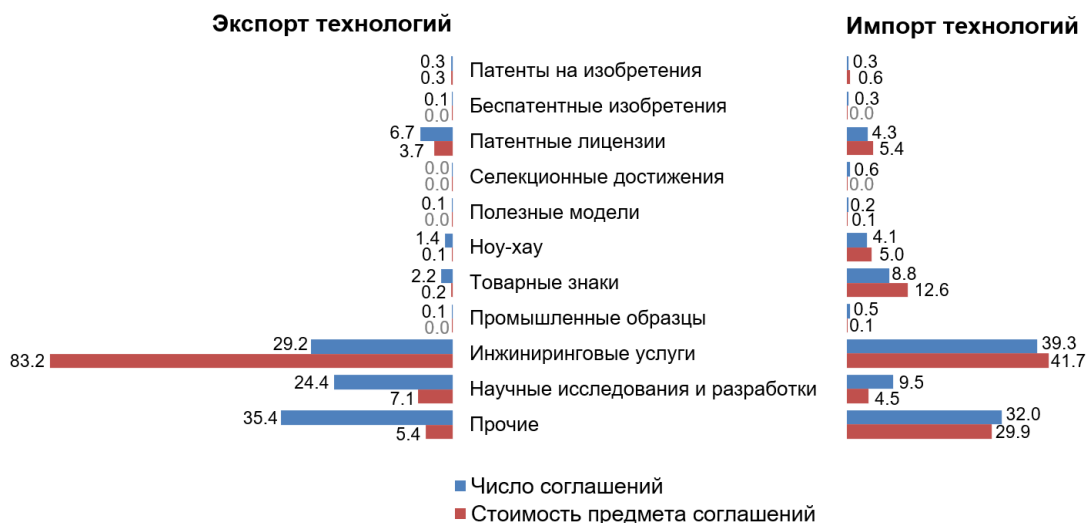
По сравнению с 2019 г. поступления от экспорта увеличились в 1.3 раза при незначительном снижении выплат по импорту – на 0.2%. Это еще больше сократило разрыв между экспортом и импортом, однако сальдо пока по-прежнему остается пассивным: дефицит баланса платежей за технологии в 2020 г. составил -0.3 млрд долл. (-1.3 млрд долл. в 2019 г.). Положительное сальдо было отмечено по категориям патентных лицензий и соглашений, предметами которых являлись результаты научных исследований и разработок (по 0.9 млрд долл.).

В 2020 г. в стране действовало 5349 соглашений по экспорту технологий и 5779 – по импорту, суммарной стоимостью 39.4 и 13.7 млрд долл. соответственно. Достижение профицита российского баланса платежей за технологии и услуги технологического характера предполагает реализацию мер по дальнейшему наращиванию экспорта отечественных технологий и улучшению его структуры.

В технологическом экспорте преобладали инжиниринговые услуги (29.2% от числа действующих соглашений и 83.2% от общей стоимости предметов сделок), а также неохраноспособные результаты исследований и разработок (24.4 и 7.1%). Удельные веса экспортных соглашений, предметами которых являлись объекты промышленной собственности, составили немногим более 9.5% от общего числа сделок и 4.2% от их совокупной стоимости, тогда как в структуре импорта аналогичных объектов данные показатели были выше и достигали 14.8 и 18.9% (рис. 2).

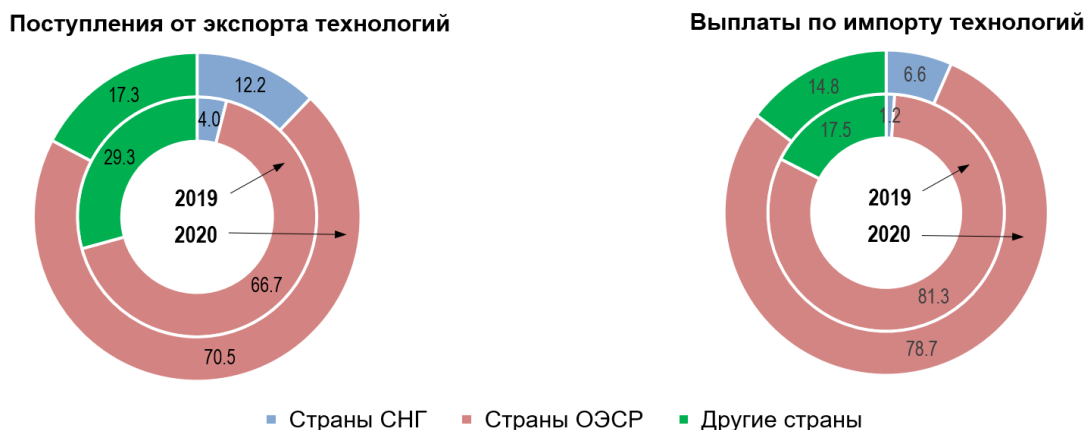
Торговля неохраноспособными результатами интеллектуальной деятельности и услугами ведет к преобладанию в российском экспорте сделок с коротким (до года и от года до трех лет) сроком действия: 38.3 и 31.3% от общего числа российских внешнеторговых соглашений соответственно. При этом их стоимость незначительна, в частности, в 2020 г. она составляла лишь 2.8 и 7.9% от общей стоимости действующих экспортных соглашений. Между тем на долю 12.7% долгосрочных соглашений по экспорту российских технологий (продолжительностью действия свыше девяти лет) приходится 73.5% стоимости.

**Рис. 2.** Структура экспорта и импорта технологий России по категориям соглашений: 2020 (%)



Начиная с 2013 г. российский технологический экспорт преимущественно ориентирован на рынки стран ОЭСР. В 2020 г. их удельный вес в экспортных транзакциях России составил 70.5% (рис. 3). Наибольшие объемы валютных поступлений в страну приходились на Нидерланды (849.5 млн долл.), США (645.7), Германию (411.3), Швейцарию (322.8), Ирландию (190.1) и Великобританию (157.6 млн долл.).

**Рис. 3.** Структура экспорта и импорта технологий России по группам стран (%)



Доля СНГ в технологическом экспорте страны в 2020 г. превысила 12.2%. Среди стран-партнеров заметно выделяются Беларусь и Казахстан (соответственно 251.1 и 243.4 млн долл.), более активно приобретающие российские РИД и услуги. Крупнейшими импортерами в азиатском регионе являются Китай и Индия, на долю которых в 2020 г. приходились значительные суммы перечислений российским экспортерам (соответственно 279.6 и 153.7 млн долл.).

Страны ОЭСР по-прежнему остаются бесспорными лидерами в структуре российского импорта технологий: их доля в 2020 г. достигла 78.7% объема выплат. Удельный вес СНГ составил лишь 6.6%; прочих стран – 14.8%. Наибольшие объемы платежей по импорту технологий направлялись в Германию (973.2 млн долл.), Швейцарию (482.3), США (444.2), Великобританию (344.0), Францию (310.6) и Китай (190.7 млн долл.).



**Источники:** Расчеты ИСИЭЗ НИУ ВШЭ по данным Росстата; результаты проекта «Оценка мер государственной поддержки технологического развития, включая нормативную правовую базу, подготовка предложений по повышению их эффективности» тематического плана научно-исследовательских работ, предусмотренных Государственным заданием НИУ ВШЭ.

■ Материал подготовили Г. С. Сагиева, И. О. Варзановцева

Данный материал НИУ ВШЭ может быть воспроизведен (скопирован) или распространен в полном объеме только при получении предварительного согласия со стороны НИУ ВШЭ (обращаться [issek@hse.ru](mailto:issek@hse.ru)). Допускается использование частей (фрагментов) материала при указании источника и активной ссылке на интернет-сайт ИСИЭЗ НИУ ВШЭ ([issek.hse.ru](http://issek.hse.ru)), а также на авторов материала. Использование материала за пределами допустимых способов и/или указанных условий приведет к нарушению авторских прав.